

Krakowska Interdyscyplinarna Szkoła Doktorska

Opis przedmiotu/ course description

Przedmiot/ Course :	Commercialization of scientific achievements via spin-off & spin-out companies
Moduł kształcenia/ Training module:	Moduł umiejętności miękkich Soft skills module
Okres realizacji/ Implementation period :	np. 2022/2023 rok, semestr zimowy winter semester
Język wykładowy/ Language:	angielski / english
Prowadzący/ Lecturer:	dr Wiktor Parol
Wymiar godzin przedmiotu/duration :	14 h
Forma prowadzenia zajęć/ Form of teaching :	Np. Wykład/ ćwiczenia/ seminaria(liczba godzin wykładu: 14 ćwiczeń: - seminarium: -_05)
Opis przedmiotu/ course content:	<p>Kurs ma za zadanie przekazać doktorantom wiedzę pozwalającą na ocenę potencjału wdrożeniowego swoich odkryć naukowych, możliwych dróg ich komercjalizacji oraz funkcjonowaniu przedsiębiorstw technologicznych typu spin-out/spin-off ułatwiając im zakładanie oraz prowadzenie startupów w przyszłości.</p> <p>Kurs podzielony będzie na 5 części:</p> <ol style="list-style-type: none">1) Prawo własności intelektualnej2) Proces Komercjalizacji3) Analiza rynku i przygotowanie biznesplanu4) Rodzaje Funduszy oraz Inwestorów5) Kodeks Spółek Handlowych - Startup jako Prosta Spółka Akcyjna <p>Ad. 1 Przedstawienie podstaw prawa własności oraz procedur umożliwiających zapewnienia ochrony prawnej wartości wytworzonych w wyniku prowadzonych badań, ze szczególnym uwzględnieniem procedury wewnętrznej IFJ PAN.</p> <p>Ad. 2 Omówienie cyklu życia innowacyjnych produktów, procesów ich wdrażania i rozwoju. Omówienie klasyfikacji TRL.</p> <p>Ad. 3 Ta część poświęcona będzie metodom analizowania rynku, potencjału biznesowego naszego odkrycia oraz przygotowaniu wstępnego biznesplanu w oparciu o metodę Canvas.</p> <p>Ad.4 Pozyskiwanie zewnętrznego finansowania. Omówienie rodzajów funduszy oraz grup indywidualnych inwestorów finansujących innowacyjne przedsięwzięcia na różnym etapie ich rozwoju.</p> <p>Ad. 5 W tej części zostaną omówione struktury prawne w ramach, których prowadzić można działalność na terenie Rzeczypospolitej Polski w odniesieniu do prowadzenia działalności związanej z wprowadzaniem na rynek innowacyjnych produktów i usług.</p> <p>-----</p> <p>The course is designed to provide PhD students with knowledge that allows them to assess the implementation potential of their scientific</p>

	<p>discoveries, possible ways of their commercialization and the functioning of spin-off encouraging them to grow startups in the future. The course will be divided into 5 parts:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) Intellectual Property Law 2) The Commercialization Process 3) Market analysis and business plan preparation 4) Types of Funds and Investors 5) Commercial Companies Codex - Startup as a “Prosta spółka akcyjna” <p>Ad. 1 Presentation of the foundations of the ownership right and procedures enabling legal protection of the Intellectual Property emerged as a result of the conducted research, with particular emphasis on the internal procedures of the IFJ PAN.</p> <p>Ad. 2 Overview of the life cycle of innovative products, the stages of implementation and development. Overview of the TRL classification.</p> <p>Ad. 3 This part will be devoted to methods of analyzing the market, the business potential of our discovery and the preparation of a preliminary business plan based on the Canvas method.</p> <p>Ad.4 Acquiring external financing. Overview of types of funds and groups of individual investors financing innovative projects at various stages of their development.</p> <p>Ad. 5 In this part, the legal structures within which activities may be conducted in the limits of Republic of Poland laws will be discussed with regard to the activities related to the introduction of innovative products and services to the market.</p>
<p>Efekty uczenia się wg 8PRK zgodnie z Programem kształcenia KISD/ <i>learning outcomes at level 8 of the PRK according to the KISD Training Program:</i></p>	<p>EU6, EU7, EU14, EU15, EU16, EU17</p>
<p>Forma weryfikacji efektów uczenia się/ <i>Method of verification of learning outcomes:</i></p>	<p>Zaliczenie (z oceną) na podstawie:</p> <ul style="list-style-type: none"> - obecności na zajęciach, - indywidualnego lub grupowego przygotowania biznesplanu dla hipotetycznego przedsiębiorstwa wprowadzającego na rynek produkt lub usługę - przeprowadzenia oceny biznesplanów innych grup <p>Sign-off (with grade) based on:</p> <ul style="list-style-type: none"> - presence at lectures / exercises, - individual or team preparation of a business plan for a hypothetical company introducing a product or service to the market - perform assessment of other teams bussinesplan

Wymagania wobec uczestników/ Requirements for participants:	Brak/ none
--	------------